



新入社員研修-ソリューション提案活動の基礎

コースコード： NHMG3 | 受講形態： 対面 | 日数： 5日間 | 受講時間： 9時00分 ～ 17時30分（昼休憩：60分） |
受講料： 165,000円（税別価格150,000円）

この研修では、ソリューション提案の基礎知識を身につけるとともに、仮想顧客ケースを使用したロールプレイを通じて、顧客との信頼関係の構築から課題ヒアリング、提案書作成、プレゼンテーション、ビジネス・クローズまでの一連の提案活動の模擬体験をします。模擬体験を通して提案活動の基本スキルを習得を目指します。

助成金可能性有

機械演習

ワークショップ

申し込む

ご希望の日程に合わせた
リクエスト開催も可能

▶ ユーザー登録はこちら

- 開催情報 ▾
- 詳細情報 ▾
- 重要事項 ▾
- 関連講座 ▾

開催情報

開催日程・場所

開催日	場所	受付状況	空席状況	受付締切
-----	----	------	------	------



10月19日(月) ～ 10月23日(金) ビジョンセンターグランデ東京浜松町 受付中 ○空席あり 9月20日(日)

📖 詳細情報

対象者 新入社員の方

前提知識 特になし

ただし、[営業活動の基礎とソリューション提案](#)
[および 課題分析と業務フロー図作成](#)
を修了しているとより望ましい

学習目標 学習者がこのコースを修了した時点で、次のことができることを目標とします。

- ・お客様の立場に立った問題解決型ソリューション提案ができる
- ・お客様との良好なビジネスコミュニケーションを図り、TOP（意志決定者）へ提案ができる
- ・業務改善ならびにITソリューションの提案ができる

研修の内容

- 1日目
 - ・ソリューション提案活動とは
 - ・顧客視点
 - ・信頼関係の構築/課題とニーズの把握
 - ・演習ケースの理解
 - ・流通業の基幹ITソリューション
 - ・ワークショップ
- 2日目
 - ・ワークショップ



- ・ 訪問演習1
- ・ 質問/傾聴
- ・ 訪問演習2
- 3日目
 - ・ オブジェクション・ハンドリング
 - ・ 解決策の提案
 - ・ 提案書の例
 - ・ ワークショップ
 - ・ 訪問演習3
 - ・ 提案に必要なシステム要件
- 4日目
 - ・ ワークショップ
 - ・ 訪問演習4
 - ・ 訪問演習(オプション)
 - ・ プレゼンテーション技法
- 5日目
 - ・ 受注のシナリオと契約の獲得
 - ・ ワークショップ
 - ・ リハーサル
 - ・ 訪問演習5(提案プレゼンテーション)
 - ・ 訪問演習6(契約要請)

スキルレベル

特になし

重要事項

キャンセル規定

受講開始8日前から受講料(購入価格)の50%のキャンセル料がかかります。 また、受講開始0日前(当日キャンセル)から受講料(購入価格)の100%のキャンセル料がかかります。



その他

・受講にあたっての詳細は別途新入社員研修事務局よりご連絡いたします。

<研修時間について>

9:00開始、17:30終了です。

<評価について>

ロールプレイでお客様役を担当した講師から、受講者ご本人に直接アドバイスをを行います。また研修終了後に、担当講師からのアドバイスを個人別コメントシートにまとめ、お申込責任者様宛てにお届けいたします。

※5日目に実施される提案プレゼンテーションのZoom配信を録画し、受講された企業の人事・育成ご担当者様に限定公開いたします。録画および参加企業様への公開に関してご了承ください。

録画した画像については、受講者のプライバシーを保護し、適切にセキュリティ管理された状態で対応いたします。

関連講座

あわせてオススメ

[新入社員研修-営業活動の基礎とソリューション提案 \(NHMG1\)](#)

[新入社員研修-課題分析と業務フロー図作成 \(NHMG2\)](#)

[新入社員研修-ソリューション提案活動の実践 \(NHMG4\)](#)

当コースを受講いただく方には上記のコースもお勧めです。

※当コースおよび上記コースを全てお申し込みいただく場合、パッケージでお申し込みいただくと割引価格となります。

[新入社員研修-ソリューション提案基礎スキルパッケージ ※ハイブリッド \(ZPMG1\)](#)

以下のコースもお勧めです。

[新入社員研修-ITトレンドとこれからのビジネス \(NHQG3\)](#)

 [他のコースを探す](#)


コース
検索


問合せ

新入社員研修-ソリューション提案活動の基礎

▶ ユーザー登録はこちら

申し込む



会社情報

- ＞会社概要
- ＞会社概要（English）
- ＞トップメッセージ
- ＞お知らせ/ニュース

情報セキュリティ基本方針 | 個人情報保護方針 | 個人情報の取り扱いについて | サイトポリシー

サポート

- ＞お申し込みガイド
- ＞よくある質問
- ＞お問い合わせ





© 2026 i-Learning Co.,Ltd.

